

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА ¹

(Соглашение о сотрудничестве)

1. Общие положения

Партнерская программа ООО «Хэд Пойнт» нацелена на установление и развитие взаимовыгодных деловых отношений с Партнерами, достижение высоких уровней удовлетворенности заказчиков при реализации продуктов ООО «Хэд Пойнт». Участие в партнерской программе позволит Партнерам повысить конкурентоспособность на рынке создаваемых ими решений и на взаимовыгодных условиях расширить круг заказчиков.

При участии в программе, Партнерам будет предоставлен ряд преимуществ:

- статус официального партнера, который подтверждается Сертификатом соответствующего уровня;
- участие специалистов ООО «Хэд Пойнт» в проработке и реализации технических решений;
- доступ к рекламным и маркетинговым материалам, помощь в организации презентаций, семинаров;
- доступ к демо-зоне, в том числе проведение для Заказчиков совместных презентаций продуктов в офисе ООО «Хэд Пойнт»;
- особые финансовые условия, в том числе изменение уровня цен при достижении Партнером соответствующих показателей объемов продаж;
- персональный менеджмент.

2. Условия участия в партнерской программе

Партнер однозначно соглашается со всеми положениями, указанными в настоящей партнерской программе, а также обязуется неукоснительно соблюдать следующие Правила:

- предоставить ООО «Хэд Пойнт» корректно и полностью заполненные документы для авторизации, приведённые в приложении №1 к настоящей Программе, и заполненную Анкету-заявку участника партнерской программы (Приложение №2 к настоящей Партнерской программе);
- осуществлять продажи в соответствии с ценовой и лицензионной политикой ООО «Хэд Пойнт»;
- не распространять конфиденциальную информацию, предоставляемую с грифом «только для партнеров», без письменного согласия со стороны ООО «Хэд Пойнт»;
- соблюдать авторские права ООО «Хэд Пойнт» на программные продукты и зарегистрированные торговые марки.

¹ Данная партнерская программа является публичной офертой в соответствии с п.2 ст.437 ГК РФ, вступает в силу с момента ее размещения на сайте ООО «Хэд Пойнт» (www.head-point.ru) и действует до момента ее снятия с публикации на указанном сайте.

Условия участия в программе действуют 12 месяцев (со дня предоставления по электронным каналам связи копии сертификата о статусе партнера).

По результатам 12 месяцев работы Партнера компанией ООО «Хэд Пойнт» принимается решение о пролонгации Партнерского соглашения, включая изменение, продление либо аннулирование Партнерского статуса.

При вынесении решения о продлении или изменении Партнерского статуса, Партнер получает соответствующий Сертификат на следующий год в электронном виде по электронным каналам связи. Также Партнер имеет право дополнительно запросить изготовление полиграфической версии Сертификата.

Для прекращения участия в Партнерской программе по своей инициативе, Партнеру необходимо заблаговременно (не позднее, чем за 30 календарных дней) уведомить ООО «Хэд Пойнт» о своем решении прекратить участие в Партнерской программе. Уведомление должно быть направлено в письменном виде либо посредством электронного письма на адрес info@head-point.ru

Компания ООО «Хэд Пойнт» имеет право в одностороннем порядке лишить Партнера его Партнерского Статуса за нарушение «Правил участия в Программе» без детализации причин отказа от дальнейшего партнерства.

3. Процедура авторизации новых партнеров

Компания, желающая получить статус «Авторизованного партнера «Хэд Пойнт»», должна отправить заполненное и подписанное Заявление на Авторизацию в электронном виде на адрес info@head-point.ru или его оригинал по указанному на сайте www.head-point.ru адресу офиса. Направление Заявки означает полное согласие компании с положениями и условиями настоящей Партнерской Программы.

ООО «Хэд Пойнт» в течение 30 календарных дней с момента получения, рассматривает заявку и информирует Компанию о принятом решении и предоставленном уровне Партнерского Статуса. Компания ООО «Хэд Пойнт» оставляет за собой право, без объяснения причин, отказать в Авторизации и присвоении Компании Партнерского статуса.

При принятии положительного решения ООО «Хэд Пойнт»:

- информирует о закреплении за Партнером выделенного менеджера (для партнеров Серебряного и Золотого уровней);
- выпускает Партнерский Сертификат и передает его Партнеру по электронным каналам связи.

4. Статусы и их распределение

Программа предусматривает три вида статусов Партнеров:

- Авторизованный Партнер
- Серебряный Партнер
- Золотой Партнер

Условия, которые необходимо выполнить для достижения соответствующего партнерского статуса:

Возможности/требования ²		Авторизованный Партнер	Серебряный Партнер	Золотой Партнер
Отправленная с сайта либо по электронной почте заявка-анкета в адрес ООО «Хэд Пойнт», предоставленный пакет документов		+	+	+
Выделенный менеджер со стороны ООО «Хэд Пойнт» для взаимодействия с Партнером		-	+	+
Размещение на сайте ООО «Хэд Пойнт» информации о Партнере, в разделе Партнеры		+	+	+
Наличие специалистов по настройке и работе с продуктами ООО «Хэд Пойнт» у Партнера		Не менее 1-го сотрудника	Не менее 3-х сотрудников	Не менее 3-х сотрудников
Все либо одно из условий (в зависимости от масштабов деятельности партнера)	Наличие собственного лабораторного оборудования и демо-зоны Партнера, для проведения демонстраций заказчикам продуктов ООО «Хэд Пойнт»	-	+	+
	Минимальный объем закупок продуктов ООО «Хэд Пойнт» в год	-	1 000 000 руб.	5 000 000 руб.
	Позиция компании на рынке своего региона	-	Сильная (Топ-100)	Лидер (Топ-10)

² В таблице знак «+» соответствует наличию возможности/требования, знак «-» - отсутствие возможности/требования

**Перечень документов для рассмотрения заявки на участие в
партнерской программе Организатора**

№ п/п	Полное наименование документа	Условия предоставления³: (О – обязательно Р – рекомендовано())	Формат документа
	Устав	О	Скан-копия
	Решение о создании Юридического лица	О	Скан-копия
	Свидетельство о постановке на налоговый учет	О	Скан-копия; Бумажный
	Свидетельство о государственной регистрации	О	Скан-копия; Бумажный
	Протокол либо решение об избрании ЕИО или КИО, приказы о назначении на должность ген. директора и гл. бухгалтера, доверенности на право подписи уполномоченных лиц	О	Скан-копия; Бумажный
	Бухгалтерская отчетность ф.1 и ф.2 на последний отчетный период, подписанная и с отметками ИФНС	О	Скан-копия
	Бухгалтерская отчетность ф.1 и ф.2 за последние 4 отчетных квартала, подписанная и с отметками ИФНС	Р	Скан-копия
	Декларация по налогу на прибыль на последний отчетный квартал/месяц, подписанная и с отметками ИФНС	О	Скан-копия
	Декларация по налогу на прибыль за последний отчетный год, подписанная и с отметками ИФНС	Р	Скан-копия

³ Без обязательных документов оценка претендента осуществлена не будет. Документы в бумажном виде предоставляются по результатам оценки потенциального партнера по запросу ООО «Хэд Пойнт».

№ п/п	Полное наименование документа	Условия предоставления ³ : (О – обязательно Р – рекомендовано())	Формат документа
	Декларация по НДС за последний отчетный квартал, подписанная и с отметками ИФНС	О	Скан-копия
	Декларации по НДС за последние 4 отчетных квартала, подписанные и с отметками ИФНС	Р	Скан-копия
	Штатное расписание или справка о наличии квалифицированных специалистов (с указанием должности и количества занимаемых ставок)	О	Скан-копия
	Справка о наличии материально-технических ресурсов	Р	Скан-копия
	Документы, подтверждающие право собственности и/или аренды нежилых помещений/выдержка из договора аренды для подтверждения фактического адреса и площади помещения	О	Скан-копия
	Банковская карточка с образцами подписей и согласие на обработку персональных данных ЕИО	Р	Скан-копия
	Лицензии (членство СРО), при их наличии	Р	Скан-копия
	Актуальная справка из ИФНС о состоянии расчетов с бюджетом	Р	Скан-копия
	Актуальные справки из банков о положительной кредитной истории (справка об отсутствии/наличии картотеки неоплаченных расчетных документов, в т. ч. наличие картотеки №2).	Р	Скан-копия
	Сертификаты или иные документы, демонстрирующие наличие в организации действующей системы менеджмента качества,	Р	Скан-копия

№ п/п	Полное наименование документа	Условия предоставления ³ : (О – обязательно Р – рекомендовано())	Формат документа
	менеджмента информационной безопасности, охраны труда, система экологического менеджмента и других систем менеджмента (при наличии).		
	Дополнительные документы: письма от организаций, сотрудничающих с контрагентом (при наличии).	Р	Скан-копия
	Ссылки на источники, доступные в СМИ, сети Интернет, которые содержат информацию о компании. Это может быть реклама, web-сайты, презентации проведенных выставок и т.д. – по возможности и при их наличии.	Р	Скан-копия

Анкета-заявка участника Партнерской программы*(заполняется и отправляется при подаче заявки)*

Вопрос / Данные	Ответ / описание / комментарий
Название компании	
Веб-сайт	
Генеральный директор, ФИО	
Адрес	
Контактное лицо:	
• ФИО	
• Должность	
• e-mail	
• Телефон	
• Факс	
Сфера деятельности компании	
Основные услуги / продукты предлагаемые компанией	
Основная отрасль	
Географическая направленность (Локальная, региональная, международная)	
Нахождение компании на рынке, лет	
Сколько офисов у компании и в каких регионах они расположены?	
Наличие интернет магазина	
Основной целевой рынок	

Вопрос / Данные	Ответ / описание / комментарий
Количество технических специалистов в компании	
Количество разработчиков ПО в компании	
Какую маркетинговую деятельность по привлечению клиентов проводит компания?	
Какой основной вид партнерства интересует: <ul data-bbox="288 824 501 936" style="list-style-type: none">• дистрибутор• интегратор• технологический партнер	